



DOSSIER
für die Position

Supplier Services Manager (m/w/d)



Unser Mandant

Unser Mandant ist Marktführer für die bargeldlose unterwegsversorgung des Transportgewerbes auf Europas Straßen.

Mit seinen Produkten bietet er Kunden in 42 Ländern Europas eine auf ihr Tagesgeschäft abgetimmte Produktpalette zur Optimierung und Steuerung des gewerblichen Fuhrparks.

Unser Mandant beschäftigt europaweit ca. 1.450 Mitarbeiter und wächst stetig. Die (technologische, digitale) Zukunft im Blick erweitert er sehr erfolgreich sein Produktportfolio.

Stellenbeschreibung

Supplier Services Manager (m/w/d)

Ort:	Ratingen und Home Office
Berichtslinie:	Teammanager
Gehalt:	n.V. und abhängig von der relevanten Erfahrung Tarifgebunden
Fix/Bonus Split:	100% Fix nach Tarifvertrag
KPIs:	siehe Stellenbeschreibung
Mobilität:	Kein Firmenwagen vorgesehen
Reisetätigkeit:	nein

Ihre Aufgaben

Verantwortung – Sie verantworten das internationale Supplier Management im Fuel, Emobility und Vehicle Service Sektor und bearbeiten eigenverantwortlich alle relevanten Geschäftsvorfälle unter Berücksichtigung der angestrebten SLAs/KPIs.

Lieferanten – Zu Ihren Aufgaben zählt der selbständige Ausbau und die kontinuierliche und nachhaltige Pflege des zu verantwortenden Lieferanten/Produkt Portfolios genauso wie die Steigerung und nachhaltige Einhaltung der Datenqualität für zu verantwortende Lieferantennetze. Darüber hinaus wirken Sie bei Country Strategy Zielen mit.

Prozesse – Ihnen obliegt die dynamische und nachhaltige Prozessgestaltung im jeweiligen Verantwortungsgebiet und sie wirken im nachhaltigen Prozessmanagement in der Abteilung bzw. im Bereich mit.

Mitwirkung – Zu Ihrem Verantwortungsbereich gehört die eigenständige Übernahme von Operations Themen sowie Monitoring übergreifender Operationsthemen (z.B. KPI Entwicklung). Sie übernehmen den proaktiven Austausch und das Stakeholder Management mit relevanten Akteuren anderer Unternehmensbereiche. Des Weiteren vertreten Sie die Abteilung in länderspezifischen Gremien, Pricing Themen oder anderen relevanten Kampagnen.

Projektarbeit – Zu Ihren weiteren Aufgaben zählt die Mitarbeit und Unterstützung von bereichsinternen und – übergreifenden Projekten.

Ihr Profil

Ausbildung: Sie verfügen über ein erfolgreich abgeschlossenes Studium mit dem Schwerpunkt Wirtschaftswissenschaften oder eine vergleichbare kaufmännische Ausbildung.

Erfahrung: Sie konnten bereits erste Berufserfahrung in einer vergleichbaren Position sammeln, vorzugsweise in einem Beschaffungs- oder Mineralöllumfeld.

Soft-Skills: Gute SAP-Kenntnisse sowie gute MS Office-Kenntnisse zeichnen Sie aus.

Persönlichkeit: Ihre Service- und Dienstleistungsmentalität sowie ein hohes Maß an Eigeninitiative und aktives Kommunikationsverhalten runden Ihr Profil ab.



Sprachen: Ihre verhandlungssicheren Deutschkenntnisse in Wort und Schrift werden durch sehr gute Englischkenntnisse ergänzt sowie idealerweise durch weitere Sprachkenntnisse wie z.B. Polnisch, Italienisch, Französisch oder Spanisch.

Das bietet Ihr neuer Arbeitgeber

Bei diesem Arbeitgeber finden Sie beste Voraussetzungen, um Zukunft zu gestalten. Das internationale Team widmet sich mit Drive neuen Herausforderungen. Sie finden Freiraum für eigene Ideen, flexible Arbeitszeiten mit Home-Office und Gleitzeit, eine attraktive Vergütung mit leistungsgerechten Boni, Möglichkeiten zur Weiterentwicklung und viele weitere Extras. Vor Ort erwartet Sie ein hochmodernes Gebäude und ein technisch bestens ausgestatteter Arbeitsplatz.

Über BSConsult GmbH

BSConsult ist eine Personalvermittlerin mit Fokus auf Zukunftsbranchen. Wir verstehen uns als Partner und Berater – als Schnittstelle zwischen Ihnen als Kandidaten / Bewerber und unseren Kunden. In einem Gespräch mit Ihnen prüfen wir gemeinsam, inwiefern unser Kunde zu Ihnen und Ihren beruflichen / privaten Wünschen passt.

Unser Ziel ist, sowohl Sie als auch unseren Kunden glücklich zu machen! Das geht nur über einen transparenten und fairen Austausch. Und das ist unser Versprechen!

Ihr Ansprechpartner begleitet Sie von der ersten Kontaktaufnahme bis zum Projektabschluss und wenn erforderlich auch darüber hinaus. Wir wollen nachhaltig arbeiten und stehen jederzeit zur Verfügung, sollte ein Austausch gewünscht sein. Es gibt keine wechselnden Ansprechpartner.

Ihre professionelle Begleitung in diesem Projekt



Diplom-Kaufmann

Lars Bogatzki

Geschäftsführender Gesellschafter

☎ 0151 – 65 12 88 55

bogatzki@bsconsult.de

Sternstraße 58
40479 Düsseldorf

Studium der Betriebswirtschaftslehre an der Heinrich-Heine Universität Düsseldorf.

Nach einem über dreijährigen Auslandsaufenthalt in Italien zog es mich in die IT – Branche, zunächst als Kaufmännischer Leiter, zuletzt als CFO und COO.

Meine Expertise im Personalwesen reicht bis ins Jahr 2000 zurück. Menschen zusammenzubringen – auf Kandidaten- und Unternehmensseite ist ein spannendes Bestreben. Die Nachhaltigkeit herzustellen eine besonders schöne Herausforderung.

Die nächsten Schritte

Bei Interesse vereinbaren wir ein telefonisches / persönliches Gespräch, in dem erste Fragen geklärt werden.

Ich stelle Ihnen unseren Mandanten, die Vakanz und natürlich auch unseren Bewerbungsprozess vor.

Über eine Kontaktaufnahme würde ich mich sehr freuen.

Ihr