



DOSSIER
für die Position

Mitarbeiter Sales Support (m/w/d)



Unser Mandant

Unser Mandant ist ein mittelständisches, produzierendes Keramikunternehmen mit Sitz in Emmerich am Rhein, Kreis Kleve und gehört zu einer weltweit tätigen Gruppe mit Sitz in Rotterdam. Er ist Weltmarktführer im Bereich großformatiger Keramikfassaden, namhafte Architekten in aller Welt verwirklichen mit seinen Produkten aufsehenerregende Projekte als städtebauliche Meilensteine zeitgenössischer Architektur. Die Kunden seiner Fassadenprodukte haben hohe Ansprüche an Qualität und Service.

Stellenbeschreibung

Mitarbeiter Sales Support (m/w/d)

Ort:	Emmerich
Berichtslinie:	Abteilungsleiter
Gehalt:	n.V. und abhängig von der relevanten Erfahrung
KPIs:	siehe Stellenbeschreibung
Reisetätigkeit:	nein

Ihre Aufgaben

- Technische & kaufmännische Klärung von Anfragen
- Verantwortlichkeit für Kalkulation und Auftragswesen für Keramikfassaden
- Unterstützung/Support des Vertriebs sowie direkte Kundenbetreuung
- Mitwirkung an Lösungen von speziellen Kundenanforderungen in Zusammenarbeit mit der Produktion und dem Labor
- Katalogisierung von Unternehmens-Unterkonstruktion

Ihr Profil

- Ausbildung zum Kaufmann oder Techniker (m/w/d)
- Mehrjährige Erfahrungen in einer ähnlichen Position
- Gute Kenntnisse in AutoCAD + MS Office Paket
- Sehr gute Kommunikations-, Team- und Konfliktlösungskompetenz
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Das bietet Ihr neuer Arbeitgeber

Eine anspruchsvolle Tätigkeit, die Spaß macht, einen unbefristeten Arbeitsvertrag im Angestelltenverhältnis. Umfangreiche Sozialleistungen wie Urlaubs- / Weihnachtsgeld, Vermögenswirksame Leistungen und eine betriebliche Altersvorsorge. Flache Hierarchien sowie kurze Entscheidungswege. Es erwarten Sie Gestaltungsfreiraum und sympathische Mitarbeiter mit gemeinsamen Werten wie Teamgeist, Respekt und Verantwortungsbewusstsein.

Über BSConsult GmbH

BSConsult ist eine Personalvermittlerin mit Fokus auf Zukunftsbranchen. Wir verstehen uns als Partner und Berater – als Schnittstelle zwischen Ihnen als Kandidaten / Bewerber und unseren Kunden. In einem Gespräch mit Ihnen prüfen wir gemeinsam, inwiefern unser Kunde zu Ihnen und Ihren beruflichen / privaten Wünschen passt.

Unser Ziel ist, sowohl Sie als auch unseren Kunden glücklich zu machen! Das geht nur über einen transparenten und fairen Austausch. Und das ist unser Versprechen!

Ihr Ansprechpartner begleitet Sie von der ersten Kontaktaufnahme bis zum Projektabschluss und wenn erforderlich auch darüber hinaus. Wir wollen nachhaltig arbeiten und stehen jederzeit zur Verfügung, sollte ein Austausch gewünscht sein. Es gibt keine wechselnden Ansprechpartner.

Ihre professionelle Begleitung in diesem Projekt



Diplom-Kaufmann

Lars Bogatzki

Geschäftsführender Gesellschafter

☎ 0151 – 65 12 88 55
bogatzki@bsconsult.de

Sternstraße 58
40479 Düsseldorf

Studium der Betriebswirtschaftslehre an der Heinrich-Heine Universität Düsseldorf.

Nach einem über dreijährigen Auslandsaufenthalt in Italien zog es mich in die IT – Branche, zunächst als Kaufmännischer Leiter, zuletzt als CFO und COO.

Meine Expertise im Personalwesen reicht bis ins Jahr 2000 zurück. Menschen zusammenzubringen – auf Kandidaten- und Unternehmensseite ist ein spannendes Bestreben. Die Nachhaltigkeit herzustellen eine besonders schöne Herausforderung.

Die nächsten Schritte

Bei Interesse vereinbaren wir ein telefonisches / persönliches Gespräch, in dem erste Fragen geklärt werden.

Ich stelle Ihnen unseren Mandanten, die Vakanz und natürlich auch unseren Bewerbungsprozess vor.

Über eine Kontaktaufnahme würde ich mich sehr freuen.

Ihr


