



DOSSIER  
für die Position

## **Product Manager Vehicle Services (m/w/d)**



## Unser Mandant

Unser Mandant ist Marktführer für die bargeldlose unterwegsversorgung des Transportgewerbes auf Europas Straßen.

Mit seinen Produkten bietet er Kunden in 42 Ländern Europas eine auf ihr Tagesgeschäft abgetimmte Produktpalette zur Optimierung und Steuerung des gewerblichen Fuhrparks.

Unser Mandant beschäftigt europaweit ca. 1.450 Mitarbeiter und wächst stetig. Die (technologische, digitale) Zukunft im Blick erweitert er sehr erfolgreich sein Produktportfolio.

## Stellenbeschreibung

### Product Manager Vehicle Services (m/w/d)

Ort:	Ratingen und Home Office
Berichtslinie:	Teammanager
Gehalt:	n.V. und abhängig von der relevanten Erfahrung Fix/Bonus Split: 90% Fix; 10% Bonus
KPIs:	siehe Stellenbeschreibung
Mobilität:	Kein Firmenwagen vorgesehen
Reisetätigkeit:	untergeordnet

## *Ihre Aufgaben*

- Vertragsverhandlungen sowie Kontrolle und Optimierung bestehender Lieferantenkonditionen inkl. Mitwirkung bei der Umsetzung der Lieferantenergebnisse und Kundenanforderungen für Vehicle Services
- Mitarbeit am Vehicle Services Produktportfolio über den ganzen Produktlebenszyklus und operative Betreuung von Produkten in Zusammenarbeit mit den jeweiligen Fachabteilungen und der Vertriebsorganisation
- Markt – und Wettbewerbsbeobachtung und –analyse
- Projektleitung bzw. Teilprojektleitung bei Planung, Erweiterung und Organisation neuer und bestehender Produkte in Zusammenarbeit mit dem zuständigen Fachbereich und externen Partnern
- Kontinuierliche Analyse und Verbesserung der automatisierten Prozesse in Abstimmung mit externen Partnern und Servicedienstleistern
- Erstellung von Ertrags-, Umsatz- und Absatzanalysen für alle Produkte
- Entwicklung von Pricing- und Kundenkonditionsmodellen in Abstimmung mit dem Vertrieb und Lieferantenmanagement
- Mitarbeit im Rahmen der Budgetierungsprozesse im Bereich Vehicle Services
- Konzeption und Umsetzung der internen und externen Kommunikation zum Produktportfolio in Abstimmung mit dem Bereich Marketing
- Schulungen der Vertriebsmitarbeiter und Partner über die jeweiligen Produkte
- Reklamationsbearbeitung in Zusammenarbeit mit der jeweiligen Fachabteilung oder der Vertriebsorganisation

## *Ihr Profil*

- **Ausbildung:** Sie bringen ein abgeschlossenes Studium mit dem Schwerpunkt Wirtschaftswissenschaften oder eine vergleichbare Qualifikation mit und haben Berufserfahrung im Produktmanagement (idealerweise im Logistikumfeld). Darüber hinaus haben Sie erste Projekterfahrung.
- **IT – Kenntnisse:** Sie verfügen über gute IT – Anwenderkenntnisse, insbesondere im MS-Office Paket, idealerweise auch SAP.
- **Softskills:** Sie sind bei uns richtig, wenn Sie Vertriebsaffinität, Konzeptions- und Problemlösungsfähigkeit sowie Reisebereitschaft mitbringen.
- **Sprachkenntnisse:** Neben verhandlungssicheren Deutschkenntnissen bringen Sie sehr gute Englischkenntnisse mit.

## *Das bietet Ihr neuer Arbeitgeber*

Bei diesem Arbeitgeber finden Sie beste Voraussetzungen, um Zukunft zu gestalten. Das internationale Team widmet sich mit Drive neuen Herausforderungen. Sie finden Freiraum für eigene Ideen, flexible Arbeitszeiten mit Home-Office und Gleitzeit, eine attraktive Vergütung mit leistungsgerechten Boni, Möglichkeiten zur Weiterentwicklung und viele weitere Extras.

## Über BSConsult GmbH

BSConsult ist eine Personalvermittlerin mit Fokus auf Zukunftsbranchen. Wir verstehen uns als Partner und Berater – als Schnittstelle zwischen Ihnen als Kandidaten / Bewerber und unseren Kunden. In einem Gespräch mit Ihnen prüfen wir gemeinsam, inwiefern unser Kunde zu Ihnen und Ihren beruflichen / privaten Wünschen passt.

Unser Ziel ist, sowohl Sie als auch unseren Kunden glücklich zu machen! Das geht nur über einen transparenten und fairen Austausch. Und das ist unser Versprechen!

Ihr Ansprechpartner begleitet Sie von der ersten Kontaktaufnahme bis zum Projektabschluss und wenn erforderlich auch darüber hinaus. Wir wollen nachhaltig arbeiten und stehen jederzeit zur Verfügung, sollte ein Austausch gewünscht sein. Es gibt keine wechselnden Ansprechpartner.

## Ihre professionelle Begleitung in diesem Projekt



Diplom-Kaufmann

**Lars Bogatzki**

Geschäftsführender Gesellschafter

☎ 0151 – 65 12 88 55  
[bogatzki@bsconsult.de](mailto:bogatzki@bsconsult.de)

Sternstraße 58  
40479 Düsseldorf

Studium der Betriebswirtschaftslehre an der Heinrich-Heine Universität Düsseldorf.

Nach einem über dreijährigen Auslandsaufenthalt in Italien zog es mich in die IT – Branche, zunächst als Kaufmännischer Leiter, zuletzt als CFO und COO.

Meine Expertise im Personalwesen reicht bis ins Jahr 2000 zurück. Menschen zusammenzubringen – auf Kandidaten- und Unternehmensseite ist ein spannendes Bestreben. Die Nachhaltigkeit herzustellen eine besonders schöne Herausforderung.

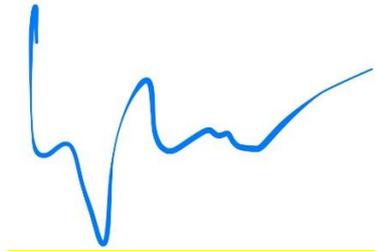
### ***Die nächsten Schritte***

Bei Interesse vereinbaren wir ein telefonisches / persönliches Gespräch, in dem erste Fragen geklärt werden.

Ich stelle Ihnen unseren Mandanten, die Vakanz und natürlich auch unseren Bewerbungsprozess vor.

Über eine Kontaktaufnahme würde ich mich sehr freuen.

Ihr



---