

Bewerbung als Bereichsleiter Technik und Kundendienst

BS Consult



Jens Häußermann

Erbachstraße 12/1

71336 Waiblingen

0151/16344151

jens.haeussermann1977@gmail.com

BS Consult GmbH
z.Hd. Hr. Stärke
Ernst-Dietrich-Platz 1
40882 Ratingen

Waiblingen, den 05.03.2020

Bewerbung als Bereichsleiter Technik u. Kundendienst

Sehr geehrter Herr Stärke,

seit mehr als 10 Jahren führe ich mir großer Freude Menschen und arbeite bereits eben solange im Vertrieb von Werkzeugmaschinen. In verschiedensten Positionen konnte ich dabei umfangreiche Erfahrungen sammeln und meine Fachkenntnisse stetig erweitern. Von der Angebotserstellung, über den Außendienst, bis zur Leitung eines Vertriebsinnendienstes inklusive des Projektmanagements, decke ich alle vertrieblichen Themenfelder ab.

In meiner aktuellen Position agiere ich als die zentrale Schnittstelle zwischen Kunden, Engineering und Operations. Meine Abteilungen führe ich teamorientiert und delegiere Verantwortung. In meinem Verantwortungsbereich herrscht eine Arbeitsatmosphäre geprägt von Vertrauen und konstruktiver Kritik. So gelingt es die Prozesse und das Schnittstellenmanagement stets weiter zu optimieren und einen termin- und kostengerechten Auftragsdurchlauf sicher zu stellen. Im internationalen Umfeld des Werkzeugmaschinenbaus wende ich täglich meine verhandlungssicheren Englischkenntnisse an. Produktionserfahrung in leitender Funktion konnte ich als Betriebsleiter Metallbearbeitung bei einem Lohnfertiger sammeln. Neben der Sicherstellung eines reibungslosen Produktionsablaufs, war eine meiner Hauptaufgaben die Betreuung von strategisch bedeutenden Kunden aus der Baumaschinenindustrie.

Vorgesetzte beschreiben mich als integre Persönlichkeit und bezeichnen meine Arbeitsweise als äußerst strukturiert, meine Kommunikation als sachlich und lösungsorientiert. Ich selbst sehe mich als praxisnahen und umsetzungsstarken Allrounder mit hoher Prozessaffinität.

Da ich mich aus ungekündigter Stelle bewerbe, freue ich mich über ein persönliches Gespräch und einen möglichen Eintritt unter Berücksichtigung meiner dreimonatigen Kündigungsfrist. Meine Gehaltsvorstellung beträgt 125T.€ p.a.

Mit freundlichen Grüßen

Jens Häußermann

LEBENS LAUF

Persönliche Daten

27. November 1977

geboren in Waiblingen

verheiratet, 3 Kinder

Fremdsprache: Englisch (verhandlungssicher)

Berufserfahrung

06/2011 – heute

seit 04/2014

Gleason-Pfauter Maschinenfabrik GmbH, Ludwigsburg

Leiter Technischer Vertrieb, Auftragsabwicklung und Projektmanagement

Disziplinarische und fachliche Leitung der Abteilungen
(ca. 20 Mitarbeiter)

Schnittstelle zwischen Kunde, Operations und Engineering

Sicherstellung eines termin- und kostengerechten
Auftragsmanagements

Verantwortlich für den Anfrage- und Angebotsprozess in
Zusammenarbeit mit dem Vertriebsaußendienst

Verantwortlich für die Umsatzplanung und -realisierung

Verantwortlich für weiterführende und werksübergreifende
Projekte in den Bereichen Umsatzsteigerung, Kundenzufriedenheit,
Lieferperformance und Prozessoptimierungen

Change Management Projekte

06/2011 – 03/2014

Vertriebsingenieur & Projektleiter

Projektleitung vom Angebotsprozess bis zur Endabnahme beim
Kunden

Erstellen von komplexen Angeboten, technologischen Zeitstudien
und Vertriebskalkulationen

Fachliche Führung der Projektteams

Überwachung von Kosten, Meilensteinen und Terminen

Begleitung von Vorabnahmen

Baustellenmanagement

Schnittstelle zwischen Kunde bzw. den Außendienstorganisationen
und den internen Fachbereichen

09/2008 – 05/2011

Index Werke GmbH & Co. KG Hahn & Tessky

04/2010 – 05/2011

**Technischer Verkaufsleiter China
(als Expat bei Index Trading Shanghai)**

Leitung Technischer Vertrieb China
Verkaufspräsentationen und Führen von Endverhandlungen
Angebotserstellung einschließlich technologischer Zeitstudien
Koordination Außendienst und externe Händler
Teilnahme an Messen und Veranstaltungen
Führung und Qualifizierung des Shanghai-Teams

09/2008 – 03/2010

Vertriebsingenieur im Innendienst

Angebotserstellung einschließlich technologischer Zeitstudien
Betreuung des gesamten Einrichtungsprozesses der Maschinen bis zur erfolgreichen Vorabnahme
Technische Kundenbetreuung
Erstellen von Fertigungs- und Ablaufplänen
CAD/CAM - Programmerstellung und Dokumentation

09/2003 – 08/2008

Jud GmbH

07/2005 – 08/2008

Betriebsleiter Metallbearbeitung und QMB

Technische und Betriebswirtschaftliche Gesamtverantwortung
Fachliche und disziplinarische Verantwortung für 53 Mitarbeiter
Strategische Planung des Produktionsprogramms
Optimierung der Produktionsabläufe
Kundenbetreuung und technische Beratung
Kalkulation von Verkaufspreisen
Überwachen und optimieren des Qualitätsmanagementsystems
Leitung von strategisch wichtigen Projekten

09/2003 – 06/2005

Arbeitsvorbereitung und Produktionsplanung

Erstellen von CNC-Programmen für Laser- und Stanzanlagen
Konstruktion von Blechabwicklungen und Schweißvorrichtungen
Auftragsbearbeitung und -steuerung
Key-Account Kundenbetreuung
Erstellen von Arbeitsplänen und Stücklisten
Materialdisposition

02/1998 – 09/2001

Schefenacker AG

Industriemechaniker im Sondermaschinenbau

Anfertigen und Programmieren von komplexen CNC-Fräs- und Drehteilen

Montage von Sondermaschinen

Durchführen von Reparaturen (auch im Ausland)

Weiterbildung

Mitarbeiterführung und -motivation

Projekt- und Claim Management

Vertragsrecht

Export und Außenhandel

Business Englisch

Agile Methoden

Ausbildung zum Internen Auditor nach DIN ISO 9001:2000

REFA – Grundschein Arbeitsorganisation

Ausbildung

09.2001 – 07.2003

Wilhelm-Maybach-Fachschule für Technik

Maschinenbautechniker Fachrichtung Maschinentechnik

Schwerpunkt Fertigungstechnik Ø1,2 / Fachabitur

08.1994 – 02.1998

Schefenacker GmbH & Co. KG

Ausbildung zum Industriemechaniker Ø1,8


Wehrdienst

03/1999 – 01/2000

Im 5. Transportbataillon der Reinhardt-Kaserne in Ellwangen

EDV Kenntnisse

SAP R/3 

Textbearbeitung 

Präsentation 

Tabellenkalkulation 